

سر النجاح في تحقيق الأهداف



◀ إنّـ سـبـيلـ الـوصـولـ إـلـىـ تـحـقـيقـ هـدـفـ حـيـاتـكـ هوـ غـاـيـةـ فـيـ السـهـولـةـ وـإـنـهـ لـيـمـكـنـكـ تـحـقـيقـ أـيــ هـدـفـ يـسـتـقـرـ عـلـيـهـ قـرـارـكـ.

وـتـحـقـيقـ هـدـفـكـ.. أـيــ هـدـفـ لـكـ... كـائـنـاـ مـاـ يـكـونـ اـخـتـيـارـكـ لـهـ... إـنـماـ يـتـطـلـبـ مـنـكـ فـقـطـ الـقـيـامـ بـبعـضـ الـأـشـيـاءـ الـبـسيـطـةـ الـسـهـلـةـ، الـوـاقـعـةـ فـيـ مـتـنـاـولـ أـيــ كـانـ.

1- إذا فشلت فا فشل إلى الأمام !

كلّـ مـنـاـ تـعـثـرـ خـطـاـهـ بـيـنـ فـيـنـهـ وـأـخـرـيـ فـيـ طـرـيـقـ سـيرـهـ نـحـوـ هـدـفـهـ وـأـحـيـانـاـ قـدـ تـجـدـ نـفـسـكـ مـنـطـرـحـاـ عـلـىـ الـأـرـضـ، وـسـقـوـطـكـ لـنـ يـكـونـ سـوـىـ بـسـبـبـ التـعـثـرـ بـالـأـشـيـاءـ وـالـعـقـبـاتـ الصـغـيرـةـ الـقـلـيلـةـ الشـأـنـ. وـلـاـ عـجـبـ فـيـ ذـلـكـ، إـذـ مـاـ مـنـ أـحـدـ مـنـ النـاسـ قـدـ سـبـقـ لـهـ وـأـنـ تـعـذـّرـ فـيـ يـوـمـ مـنـ أـيـامـ الـمـاضـيـةـ، أـوـ يـمـكـنـ أـنـ يـتـعـثـرـ فـيـ يـوـمـ مـنـ أـيـامـ الـقـادـمـةـ، بـجـبـلـ شـاهـقـ مـرـتفـعـ!! إـنـماـ يـتـعـثـرـ النـاسـ بـالـأـشـيـاءـ الصـغـيرـةـ، الـتـيـ قـدـ تـصـبـ مـلاـحظـتـهـاـ!! (وـفـيـ هـذـاـ، مـاـ فـيـهـ مـنـ عـبـرـةـ وـدـرـسـ!).

لهذا، عندما تتعثر خطاك، وتسقط، من وقتٍ لآخر: احرص على أن يكون سقوطك إلى الأمام.. باتجاه الهدف!

وليس المقصود بهذه العبارة، معناها المادي الحرفي أبداً، بل المقصود هو معناها الذهني والفكري والمعنوي، بما يشكّله من طريقة تفكيرٍ، وأسلوب تصرّف. إنه أسلوب المثابرة على التقدم باتجاه الهدف، حتى عندما تتدحر وتنعدّ، وتطرحُنا الحياة أرضاً. وهذا يقود إلى شكلٍ آخر من أشكال المثابرة على تحقيق الهدف.

2- احرص على العودة إلى النهوض بعد كلّ عثرة!

هنا أيضاً نكرر القول: إن معنى العبارة يجب ألا يُحمل، أو أن يفسّر، بالمعنى المادي الحرفي، بل بالمعنى العقلي، والسلوكي. هذا يعني أن تتعاطى مع المعاشر التي قد يكون لابد منها على الطريق نحو الهدف، على أساس أنها مجرّد أحداثٍ وواقعاتٍ، لا كوارث ومثبّطات!

لا تستلق في مكانك حيث تعثرت لتصفع كفك على خدك وأنت تحدّث النفس قائلاً: إن الطريق شاقّة ووعرة...وها أنا على الأرض منظر.

لا... لا تقل ذلك حتى وإن كنت لا تقاد تنهمص حتى تتعثر من جديد.

لا تندب الحظّ - قائلاً: إنني ضحية مؤامرة ما... وإن أحدهم يتعمّد وضع العراقيل في طريقي.

لا تَطِلِّ المكوث على الأرض! سارع إلى النهوض من جديد!

إنهم كلما زلّت بك القدم... وبالأرض لا تلتتصق!

إنهم وتابع المسير! سر إلى الأمام نحو الهدف! أمّا الخطوة التالية للنهوض، فتأتيك من المثل الياباني التالي:

3- إذا تردّيت في حفرةٍ، فلا تخرج منها فارغ اليدين!

عندما تربح شيئاً جديداً، مع كل سقطة، فإنك تتعلّم كيف تربح حتى في خسائرك.

وعندما تتعلم كيف تربح حتى من الخسارة، فإنك تكون قد تعلمت أسلوباً مجرّباً في كيفية شقّ الطريق بالفشل نحو النجاح.

وهذا الأسلوب عظيم الأهمية، شديد التأثير، بحيث أنتي كنت قد جعلته عنواناً لفصلٍ كاملٍ أفردته من كتابي المسمى: "كيف تحقق جميع أهدافك وتحصل على كلّ ما تريده"!

فالأسلوب العلمي المتمثل في شق الطريق إلى النجاح بواسطة الفشل، يعني أنك تتبع اكتشاف الأشياء التي لا تجدي، والأساليب التي لا تنفع، كوسيلة لاجتنا بها جميعاً، وعدم العودة إليها أبداً. خاصة بعد اختبارها اختباراً جيداً، وبعد عزلها عزلاً آمناً، ووضعها في لائحة الأشياء التي لا جدوى منها، ولا نفع فيها. كما أنه يعني أنك تبقى على هذه الوتيرة حتى تقع على الأشياء التي تنفع، وعلى الأساليب التي تجدي. فتحتفظ أذاك بها، وتفرّدُها عن سواها كما يفرد المزارع حبوب الحنطة الذهبية عن أحاساك السنابل، وأغلاث الزوان.

وهكذا، بدلًا من النظر إلى الفشل على أساس أنه بعيّن مخيف يجب الإبعاد عنه، وعدم الوقوع فيه؛ فإن عليك أن تعي أن الفشل هو واحدٌ من أوسع أساليب البحث العلمي والصناعي إستعمالاً. وأنه لطريقٍ كثيراً ما يكون لا بدًّ منه من أجل الوصول المؤكّد إلى مراتب النجاح، بعد العبور فوق جسر الحقيقة، على صهوة جواد اليقين!

فإذا كنت تنجح في كلّ شيء، ولا تَعرِفُ الفشل أبداً، فهذا لا يعني بالضرورة أنك شخص عالي الهمّة، شديد الكفاءة، بالرّاغب القدرة. بل إنه يعني فقط، أن أهدافك شديدة التواضع، وأنّ ما تقوم به من أعمالٍ، يتسم بقلّة الأهمية. كما أنه يعني أنك وضعت نفسك في هذا المسار المأمون إلى درجة المبالغة، لسببٍ بسيطٍ، هو أنك تخاف الفشل، وتخشى المغامرة!

فالجبناء من الناس، كونهم يهارون الفشل، يدارون هذه الآفة النفسية التي تسسيطر عليهم، بتخفيض سقف أهدافهم إلى ما يتاسب مع تواضع همة الواحد منهم، ومع إنخفاض مستوى أدائه.

إن مثل الواحد منهم، يشبه مثل لاعب الغولف المبتدئ الذي لا يستطيع أن يرقى بأدائه إلى معدّل اللعبة المطلوب، لذلك فإنه يسعى إلى تخفيض المعدّل حتى يتناسب مع درجة أدائه، بدل أن يكون

ها جسده هو اللجوء إلى عكس ذلك تماماً.

كلّهُ أمرٌ قادرٌ على الأداء في المستويات الوسطية، وعلى تحقيق الأهداف المتواضعة. ومعظم الناس يفعلون ذلك ويكتفون به. والسؤال هو: لماذا؟

أمّا الجواب فهو: لأنّ معظم الناس يبدأون حياً تهم بأهدافٍ متواضعة، أو حتى بدون أهداف أبداً. أو لأنهم ربما يخفّضون سقفَ أهدافهم بسرعةٍ بعد مصادفهم لأولٍ فشل.

ولا تحسين السبب عائدٌ أنهم كساли. فمعظم الوسطيين من الناس يكذبون بكل جدٍ في وظائفهم المتواضعة! من أجل أجورهم المتواضعة! لدفع نفقات معيشتهم المتواضعة! المتنابقة مع أهدافهم المتواضعة! أو المعدومة أصلاً.

لا، ليس كسلُّهم هو سبب ما هم فيه، بأيّ حالٍ من الأحوال.

كما أن السبب ليس أيضاً عائدٌ إلى نقص مستواهم الاجتماعي، أو إلى نقص مستواهم التعليمي... أو سوى ذلك من أوجه "النقص" الأخرى التي يمكن تعدادها في وصف حالة "المُعَذَّمِين" من الناس.

ربما يتوجّب علينا ألا نُغفل "نقاً" واحداً وحيداً:

إنه نقص الحواجز! وفتور الحماس! وتواضع الهمم!

وبسبب أن ما من حافظ يحفّز الكثير من الناس، ولأنّ ما من دافع يرفع فيهم الهمم ويثير الحماس: فإنهم يضعون لأنفسهم أهدافاً خجولةً شديدة التواضع، أو أنهم لا يتخدّون لهم هدفاً من الأهداف على الإطلاق!!

وهذا بالطبع، سببٌ رئيسٌ خطيرٌ واحدٌ، يقعُ في جملة أسبابٍ أخرى، أما السبب الآخر، الأكثر منه خطورة وتأثيراً: فهو إمتناع هؤلاء الناس عن محاولة الكفاح من أجل نجاحات حاسمة، وقعودهم عن الإستجابة الإيجابية للتحديات الكبيرة التي تقتضيها الحياة الكريمة، مخافة السقوط في براثن الفشل!

وكم كانت النتائج ستختلف، والدنيا ستتغيّر نحو الأفضل، لو أن الناس تعلّموا، فقط، أن الفشل ليس

مَدْعَة لِلخُوف، إِنَّمَا هُوَ مَجَّارٌ تَجْرِيَّةٌ، بَلْ وسِيلَةٌ، مَوْضِيَّةٌ بِرْسَمِ الإِسْتَعْمَالِ، وَالإِسْتِخْدَامِ، وَالتَّسْخِيرِ،
مِنْ أَجْلِ النَّجَاحِ!

إِنَّ النَّجَاحَ هُوَ، بِكُلِّ بِسَاطَةٍ، وَسِيلَةٌ مِنْ وَسَائِلِ اِكْتِشَافِ الْأَشْيَاءِ الَّتِي لَا خَيْرٌ فِيهَا وَلَا نَفْعٌ مِنْهَا؛ كَمَقْدِمةٍ
لَازِمَةٍ، لِفَصْلِهَا وَعِزْلِهَا جَانِبًاً مِنْ أَجْلِ مَتَابِعَةِ الْبَحْثِ بَيْنَ سُوهَا مِنَ الْأَشْيَاءِ غَيْرِ الْمُجَرَّبةِ بَعْدَ...
حَتَّىَ الْوُصُولُ إِلَىِ الْأَشْيَاءِ الْعَامِلَةِ، وَالْعُثُورُ عَلَىِ الْأَسَالِيبِ النَّافِعَةِ النَّاجِحةِ. فَالْفَشْلُ هُوَ الْأَسْلُوبُ الرَّئِيسِيُّ
الْأَكْثَرُ شَهْرَةً وَإِعْتِمَادًاً بَيْنَ سَائِرِ الْأَبْحَاثِ الْعُلْمِيَّةِ، مِنْ طَبِّيَّةٍ، أَوْ صَنَاعِيَّةٍ، أَوْ سَواهُمَا.

وَفِيمَ خَوْفُكَ يَا عَزِيزِي مِنَ الْفَشْلِ؟ مَا دَامَ أَنَّ كَبِيرِيَّاتِ الشَّرْكَاتِ تَنْفَقُ سَنْوِيًّا بِلَيْيَنِ الدُّولَارَاتِ عَلَىِ
أَبْحَاثٍ يَعْلَمُ الْقَائِمُونَ عَلَيْهَا، مِنْذِ الْبَدَائِيَّةِ، أَنَّهَا سَتَفْشِلُ فِي غَالِبِيَّتِهَا الْعَظِيمِ!

فَهَذَا هُوَ الْعَالَمُ أَدِيسُونُ، وَمَعَهُ فَرِيقُ عَمَلِهِ، يَمْرُّونَ فِي 17000 تَجْرِيَّةٍ عُلْمِيَّةٍ فَاسِلَةٍ قَبْلَ النَّجَاحِ فِي
إِسْتِخْرَاجِ مَادَةِ الْلَّثْيِ (لِبَنِ الشَّجَرِ) بِكَمِيَّاتٍ صَنَاعِيَّةٍ مِنْ نَبَاتٍ وَاحِدٍ فَقَطُّ. لَكِنَّ التَّجْرِيَّةَ الْأُخِيرَةَ النَّاجِحةَ
كَانَتْ تَسْتَحِقُ 17000 تَجْرِيَّةٍ فَاسِلَةٍ جَرَّتْ قَبْلَهَا !!

وَبِإِضَافَةٍ إِلَىِ كَوْنِ الْفَشْلِ، أَسْلُوبًا مُجَرَّبًا لِلنَّجَاحِ، فَإِنَّهُ حَيْدٌ أَيْضًا لِتَصْلِيبِ عُودِكَ، وَبِنَاءِ شَخْصِيَّتِكَ،
لَأَنَّهُ خَبْرَةٌ تَسْتَثِيرُ فِيْكَ شَرَارَةَ الْعَزْمِ، وَتَسْتَفِرُ رُوحَ التَّحدِيدِيِّ.

إِنَّ الْفَشْلَ لَا يَسْلِبُكَ شَيْئًا، بَلْ يَبْنِي فِيْكَ الْكَثِيرَ مِنَ الْمَزاِيَا الْشَّخْصِيَّةِ وَالسُّلُوكِيَّةِ الْجَيْدَةِ، فَأَنْتَ لَا تَخْرُجُ
أَقْلَعَ عَزْمًا مِنْ تَجْرِيَّةِ الْفَشْلِ. لَا بَلْ أَنْتَ تَخْرُجُ أَصْلَبَ عُودًا، وَأَغْزَرَ خَبْرَةً، وَأَمْضِيَ عَزِيمَةً، وَأَقْسِيَ شَكِيمَةً،
وَأَشَدَّ تَصْمِيمًا، وَأَقْوَى إِصْرَارًا. وَإِذَا بَكَ فِي آخِرِ الْأَمْرِ، تَخْرُجُ أَفْسَلَ حَالًا مِمَّا سَبَقَ!

لَقَدْ تَعْلَمْتُ، بِطَرِيقَةٍ مَا، تَلَكَ الْحُكْمَةُ السَّالِفَةُ الْمُشَارُ إِلَيْهَا، بَيْنَمَا كُنْتُ لَا أَزَالُ فِي بَدَائِيَّةِ حَيَاَتِي
كَشَابٍ يَا فَاعِلٍ. لَذِكْرُ فَقْدِ شَرِعَتُ فِي تَعْلِيمِ نَفْسِيِّ كِيفِيَّةِ الصَّمْدَةِ لِأَقْسِيِ الصَّدَمَاتِ، وَأَصْعَبِ الْمَعَاذِرِ، عَنْ طَرِيقِ
الْتَّعَرُّضِ، بِصُورَةِ قَصْدِيَّةٍ، إِلَىِ الْمَوْافِقِ الْمَحْفُوفَةِ بِالْفَشْلِ.

فِيِّ الْمَجَالِ الرِّيَاضِيِّ، كُنْتُ أَتَعَمَّدُ مَبَارِزَةَ أَقْوَىِ الْأَبطَالِ. وَكَمَلَكُمْ مُبْتَدِئٌ كُنْتُ أَتَدْرِبُ مَعَ الْمُحْتَرِفِينَ، مِنْ
نَادٍ لَاخِرٍ، وَمِنْ حَلْبَةِ لَحْلَبَةٍ. كَمَا تَمْرَّسْتُ فِيِّ الْبَيْعِ حَتَّىَ صَرَتْ مَعْتَادًا عَلَىِ سَمَاعِ كَلْمَةِ: "لَا"، فَأَصْبَحَتْ
هَذِهِ الْكَلْمَةُ لَا تَعْنِيَنِي شَخْصِيًّا، أَكْثَرُ مِنْ كَوْنِهَا مَكْوَنًا مِنْ مَكْوَنَاتِ قَانُونِ الْمَعْدَلَاتِ (Law of averages).

وهكذا ترى يا عزيزي القارئ، انتي لا أكتب هذا الكلام عن الفشل، إنطلاقاً من برج عاجيٌّ . بل اكتبه بعد أن كان لي معه تجاربٌ لا تحصى، وإخفاقاتٌ لا تعدُّ .

وهكذا، من خلال أمثلولة حياتي المديدة التي أصابني فيها الفشل مراتٍ عديدة، مثلما أصبحتُ فيها نجاحاتٍ كثيرة: يأتك يا عزيزي هذا الدرس صريحاً عالياً صافياً .

وإذا كانت نجاحاتي قد تسبّبت في تحسين طروفي، فإن الفشل قد تسبب في تحسين أدائي وشخصيتي! فالفشل معلمٌ عظيم.

عندما تصبح في غيرِ مَا خوفٍ من الفشل، تستطيع أن تلتمس الأهداف السامية العالية! وقد لا تستطيع الإرتقاء أبداً إلى موضع النجوم في السماء، لكنك تستطيع أن ترسّم طريقك على الأرض مهتمياً بهديها، وبموقعها، من أجل تحديد إتجاهاتك! ▶

المصدر: كتاب هيا نُساعِدك